

Barnett - Partner-Expansionssysteme

****Partner-Expansion, die im Alltag wirklich funktioniert.****

Die richtigen Partner finden. Jeden Deal verfolgen. Ein System bauen, das skaliert.

Was wir tun

Von Partner-Operations (Distributoren/Händler sowie Handelsvertreter/Agenten) zu wiederholbarem globalem Wachstum - ohne neue Software und ohne großes IT-Projekt.

****Aufgebaut auf 4 Jahren Erfahrung im Partner-Management im industriellen B2B.****

Keine neue Software. Läuft in Ihrer Microsoft- oder Google-Umgebung.

Zwei typische Herausforderungen

1. Partner steuern - Was passiert bei wem?

Deal-Status, letzte Aktivität, nächste Schritte - bei 10+ Partnern geht das schnell unter. Ein Board, das alles zeigt. Auf einen Blick.

2. Partner finden - Wo überhaupt anfangen?

Messen, Verbände, LinkedIn - aber wer passt wirklich? Wer hat Reichweite, Motivation, Kapazität? Ein erprobtes Scoring-System zeigt, wen Sie zuerst ansprechen sollten.

Ablauf

Schritt 1: Workshop (3h+)

- Analyse Ihrer Ausgangslage
- Aktuelle Partner klassifizieren (A/B/C/D Ranking)
- Wettbewerbslandschaft prüfen
- Ideales Partnerprofil und Zielkunden-Kriterien definieren
- Modus wählen (A/B)

Schritt 2: Umsetzung (typisch 4-6 Wochen)

- ****Partner-Board:**** Alle Partner auf einen Blick. Status, letzte Aktivität, nächste Schritte. Automatische Erinnerungen.
- ****E-Mail-Templates:**** Vorlagen für Erstansprache, Follow-up und Re-Aktivierung. Sofort einsetzbar.
- ****Zielkonten-Liste:**** 10-20 priorisierte Partner mit Begründung. Basierend auf Fit-Scoring.

Schritt 3: Übergabe

- Betriebshandbuch + Team-Einführung
- Ihr Team übernimmt. Dokumentiert, erklärt, lauffähig.

Zwei Pakete

Expansion Audit - 2.490 €

"Sehen, was wirklich los ist, bevor Sie etwas aufbauen"

- Halbtags-Workshop mit Partner-Analyse (A/B/C/D-Ranking)
- Wettbewerber-Snapshot (Positionierungszusammenfassung)
- Zielpartner-Identifikation mit Ansprache-Begründung
- Aktionsplan mit klaren nächsten Schritten

Zahlung: Volle Zahlung im Voraus.

Sprint Pack - ab 4.990 €

"Partner liefern Deals, keine Ausreden"

Alles aus dem Expansion Audit fließt in das Sprint Pack ein, plus:

- Komplettes System-Setup (Partner-Board + Automationen)
- Betriebshandbuch + Team-Einführung
- E-Mail-Templates + Partner-Kit
- CRM-fähiger Datenexport
- 30 Tage Support nach Übergabe + Follow-up-Call

Zahlung: 30% bei Projektstart / 70% bei Lieferung.

Umfang und Preis hängen von der Komplexität ab (Regionen, Partner, Integrationen).

Laufende Begleitung

Auf Anfrage nach Sprint-Pack-Lieferung möglich.

Zwei Modi

Modus A (Bevorzugt): Partner arbeiten in isoliertem Bereich innerhalb Ihrer Umgebung (SharePoint/Google). Direkte Sichtbarkeit.

Modus B (Compliance-First): Partner pflegen Daten in ihrer Umgebung, laden Updates hoch. Sie haben internes Mirror-Board. Volle IT-Kontrolle.

Nächster Schritt

****Erstgespräch buchen**** (15-30 Min)

- Fit-Check: Reifegrad, Expansionsziele, IT-Rahmenbedingungen
- Ergebnis: Modus-A/B-Hypothese, Paket-Empfehlung, nächste Schritte

Buchen unter: [barnettexpand.com/de/buchen.html](<https://barnettexpand.com/de/buchen.html>)

Ich arbeite mit 2-3 Unternehmen gleichzeitig. Nicht aus Prestigegründen, sondern weil diese Arbeit Fokus erfordert.

****Barnett****

Partner-Expansionssysteme für industrielles B2B

Kontakt: timothy@barnettexpand.com | +49 162 6288507

Website: barnettexpand.com